



International Trade & Transaction Banking

Grâce à un réseau mondial de professionnels dédiés, le pôle International Trade & Transaction Banking offre une large gamme de solutions à destination des entreprises et des institutions financières afin de répondre à leurs besoins en matière de gestion de trésorerie et de commerce international. Crédit Agricole CIB accompagne ses clients afin de leur permettre de traiter, sécuriser et financer leurs transactions à travers le monde.

Financements
Produits
Expertise
Relation commerciale
clients
Cash Management

Export
innovation



21 pays

500

collaborateurs



dont 50%
à l'international

LIGNES METIERS

EXPORT FINANCE

Financer les achats de biens d'équipements à travers des prêts accordés à l'importateur, couverts entre autres par des assureurs crédit publics, des institutions multilatérales ou bilatérales. Equipes basées dans tous les pays où CACIB est présent.

COMMODITIES FINANCE

Proposer des solutions répondant aux besoins des grands négociants internationaux (préfinancements, financements de stock etc.) dans les activités de financement des matières premières. Equipes basées à Genève, Londres, Singapour, Shanghai, Hong-Kong, New-York et Sao Paulo.

TRADE FINANCE

Proposer à nos clients des produits et services sécurisant et finançant leurs opérations de commerce international (garanties commerciales et financières, opérations documentaires, etc.). Equipe de 120 experts basés dans 21 pays.

RECEIVABLE & SUPPLY CHAIN FINANCE

Mettre en place de solutions de rachat de créances commerciales (poste clients et poste fournisseurs) visant à optimiser le fonds de roulement de nos clients corporate.

CASH MANAGEMENT

Accompagner les entreprises et les institutions financières, en France et à l'international, dans leur gestion quotidienne de la liquidité, l'optimisation et la sécurisation des flux de paiements domestiques et transfrontaliers, dans plus de 30 devises (services de tenue de compte, e-banking, etc.). Equipe de 80 professionnels basés dans les principaux centres économiques. Ce réseau est complété par celui de la banque de détail du groupe Crédit Agricole.

FUNDS SERVICES

Proposer des solutions sur mesures adaptées aux besoins de financement des fonds d'investissement (actions, infrastructure et immobilier). Equipes basées à Paris, Londres et New York.

Quelques exemples de postes



CHARGÉ D'AFFAIRES / ORIGINATEUR TRADE FINANCE H/F

Vous êtes en charge de l'origination commerciale, de la promotion, de la vente et de la structuration des produits et solutions de commerce international (trade finance) pour les clients entreprises ou institutions financières de votre portefeuille.

Vos missions :

- ▶ gérer la relation commerciale sur un portefeuille clients donnés ;
- ▶ originer : évaluer et développer le portefeuille, initier des nouveaux deals potentiels et mandats ;
- ▶ promouvoir, vendre et structurer les produits et solutions de financements de commerce international.

SPÉCIALISTE PRODUITS H/F

Vous êtes responsable du développement de nouveaux produits au sein de la Banque de Transactions.

Vos missions :

- ▶ développer des nouveaux produits : évaluer les besoins du client, coordonner et suivre l'avancement des développements ;
- ▶ prendre en charge la stratégie produits et fixer la politique prix ;
- ▶ promouvoir les produits en préparant des supports de communication (présentations client, descriptifs techniques, etc.)

ANALYSTE MIDDLE OFFICE H/F

Vous êtes responsable de la mise en place, en coordination avec les équipes d'origination, des opérations du périmètre « produits » par l'analyse de la conformité de la documentation juridique et commerciale.

Vos missions :

- ▶ vérifier les modalités opérationnelles des transactions ;
- ▶ suivre et gérer un portefeuille des financements ;
- ▶ analyser le dispositif des engagements des clients lors des revues annuelles ;
- ▶ constituer les dossiers KYC (Know Your Customer).

PROFILS RECHERCHÉS

- ▶ Université / École de commerce
- ▶ Spécialisation en finance / audit / droit bancaire
- ▶ Bonne connaissance des métiers de la BFI
- ▶ Sens commercial et compétences marketing
- ▶ Sens de l'analyse et de la synthèse
- ▶ Bonnes capacités rédactionnelles
- ▶ Capacité à travailler en équipe
- ▶ Éthique & conformité



Les +



Métier d'expertise

Importante dimension internationale

Contact client

Pour postuler, rendez-vous sur www.jobs.ca-cib.com



#TOUT COMMENCE
ici...

