

Optimisation de la Dette & Distribution

Le pôle Debt Optimisation & Distribution comprend plusieurs missions :

- Les équipes d'origination sont en charge, pour les clients corporate et institutions financières, de l'origination, de la structuration et de l'arrangement des crédits syndiqués et bilatéraux à moyen et long termes.
- Les équipes de distribution sont en charge de la distribution sur les marchés primaires et secondaires de tous les crédits syndiqués arrangés par Crédit Agricole CIB (aussi bien les financements corporate que les financements structurés/spécialisés arrangés par les autres métiers de financement de la Banque).

Originer
Notation
Opérations

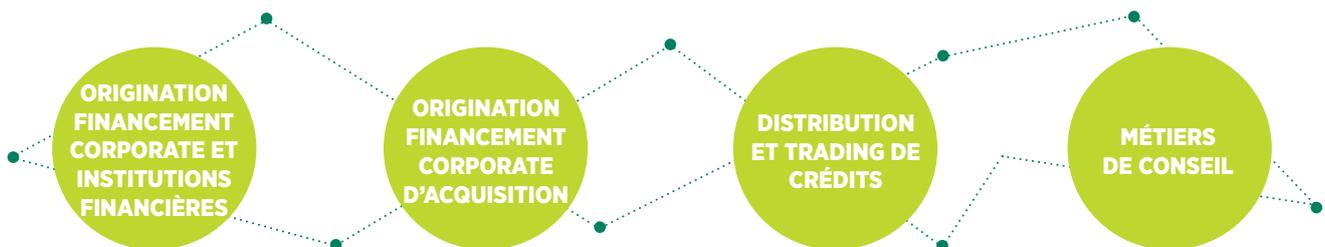
Conseiller
Distribuer
Crédits syndiqués

 **11** pays

200 collaborateurs

 dont **53%** à l'international

LIGNES MÉTIERS



Clientèle Large Caps, Mid Caps et institutions financières.
Équipe spécialisée en financements EURO PP.
Environ 70 originateurs répartis sur Paris, Londres, Madrid, Francfort, New York, Singapour, Tokyo et Hong Kong.

Équipe d'une quinzaine d'originateurs spécialisés en financements d'acquisition corporate liés aux opérations de M&A.
Zones Europe Moyen-Orient Afrique (EMEA), Amériques et Asie.

Une trentaine de vendeurs distribue sur les marchés primaires et secondaires les crédits syndiqués originés par les métiers de financement, sur toutes les zones géographiques.
Équipes spécialisées par type de financements : corporate, LBO (Leverage Buy-Out), financement de projets, maritime, immobilier, aéronautique, etc.
Équipe spécifique (Londres et New York) dédiée au trading de crédits.

Une vingtaine de spécialistes auprès des grands clients corporate :

- conseil en notation financière ;
- conseil en structure financière ;
- conseil en gestion de leur Besoin en Fond de Roulement (BFR) et de leur liquidité.

Quelques exemples de postes



CHARGÉ D'AFFAIRES ORIGATION H/F

Vous êtes en charge d'originer, de structurer et d'arranger des crédits (syndiqués ou bilatéraux) pour le compte d'une clientèle corporate et institutions financières.

Vos missions :

- ▶ préparer les comités de pricing internes ;
- ▶ préparer les propositions commerciales de financement (pitches) ;
- ▶ structurer et arranger les conditions de financement (mandat et term sheet) ;
- ▶ négocier la documentation juridique et suivre la syndication jusqu'au closing ;
- ▶ faire de la veille marketing (comparables, benchmark, etc.) ;
- ▶ suivre et faire le reporting des opérations de syndication en cours/perdus ou terminées.

CHARGÉ D'AFFAIRES FINANCEMENT D'ACQUISITIONS H/F

Vous intervenez en collaboration et relais des équipes d'origination corporate dans la structuration et l'arrangement d'opérations financières d'acquisitions, en partenariat avec les équipes M&A.

Vos missions :

- ▶ préparer les pitches d'acquisition : analyse stratégique et sectorielle, modélisation des pro forma d'acquisition, comparables du secteur, benchmark, etc. ;
- ▶ coordonner en interne les process de crédit avec les autres métiers ;
- ▶ structurer, arranger et négocier les conditions de financement (mandat et term sheet) ;
- ▶ rédiger les supports de syndication et élaborer la stratégie de syndication ;
- ▶ négocier la documentation juridique avec les clients, les banques participantes et les avocats et suivre la syndication jusqu'au closing.

CHARGÉ DE DISTRIBUTION H/F

Vous êtes en charge de la syndication primaire et de la vente secondaire des crédits syndiqués (corporates, institutions financières, télécoms et financements structurés) auprès des banques et des investisseurs institutionnels non bancaires.

Vos missions :

- ▶ organiser les road shows et bank meetings pour le lancement des syndications ;
- ▶ syndiquer tous les crédits originés par la Banque auprès de ses investisseurs en tant que teneur de livre (bookrunner) ;
- ▶ distribuer les crédits sur le marché secondaire auprès de ces mêmes investisseurs et développer la base d'investisseurs sur toutes les classes d'actifs ;
- ▶ appuyer les équipes d'origination pour leur donner une opinion, notamment en termes de pricing, de structure ou de risques de prise ferme (underwriting) ainsi que sur la stratégie de syndication ;
- ▶ assurer une veille active sur les évolutions du marché des crédits syndiqués, les attentes des investisseurs, les termes et conditions des opérations lancées, la liquidité et la profondeur du marché.

CONSEILLER EN NOTATION FINANCIÈRE CLIENTS CORPORATE H/F

Vous soutenez l'accès des grands clients de la Banque aux marchés de capitaux pour lesquels le rating d'une agence de notation est souvent un passage obligé.

Vos missions :

- ▶ étudier le crédit des entreprises ou des financements structurés (LBO, financements d'actifs, etc.) ;
- ▶ analyser les raisons des notations actuelles (ou potentielles) de l'entreprise/projet et de ses concurrents ;
- ▶ créer des modèles financiers et réalisation des études de sensibilité ;
- ▶ formuler des recommandations sur la structure de capital en fonction du rating cible.

PROFILS RECHERCHÉS

- ▶ Université / Écoles de Commerce ou d'Ingénieur
- ▶ Spécialisation en finance d'entreprise
- ▶ Sens commercial et compétences marketing
- ▶ Sens des résultats et des priorités
- ▶ Maîtrise des techniques de valorisation et de modélisation
- ▶ Capacité à travailler en équipe et à gérer son stress
- ▶ Excellent relationnel
- ▶ Éthique & conformité
- ▶ Anglais courant

PERSPECTIVES D'ÉVOLUTION



Les +



Transversalité de l'activité : contact régulier avec les autres métiers

Métier d'expertise

Bon compromis entre le technique et le commercial

Importante dimension internationale

Pour postuler, rendez-vous sur www.jobs.ca-cib.com



#TOUT COMMENCE ici...

