





# Welcome<sup>\*</sup>

## un état d'esprit

Plus qu'un message de bienvenue, *Welcome* c'est la promesse d'ouverture que nous faisons à chaque collaborateur, dès son arrivée dans le Groupe et tout au long de son parcours. Chez Crédit Agricole Corporate and Investment Bank, toutes les compétences se conjuguent et placent chaque projet au cœur de l'économie mondiale. Nos collaborateurs forment un réseau mondial d'expertises pour accompagner la croissance des entreprises et des institutions financières. Parmi eux, vous allez rapidement vous intégrer, gérer vos projets et avancer dans votre carrière. Vos idées vont faire la différence. Les écouter fait toute la nôtre en tant que banque de financement et d'investissement. Bienvenue chez nous.



# 5 continents



Une clientèle internationale 100 nationalités



Diversité des métiers

Engagement



C'EST AVEC VOTRE TALENT ET VOS IDEES QUE NOUS  
CONSTRUISONS DEMAIN.

**Jean-Yves Hocher,**  
Directeur Général  
Crédit Agricole Corporate & Investment Bank

> **Mon message à nos futurs collaborateurs :**

Rejoindre le groupe Crédit Agricole, c'est intégrer un grand groupe bancaire mondial.  
Il vous offrira de nombreuses opportunités professionnelles dans une grande variété de métiers.

Dans un environnement difficile, nous nous sommes recentrés sur nos points forts et avons fait le choix de renforcer nos actions commerciales auprès de nos clients prioritaires, tout en gérant rigoureusement nos moyens et nos fonds propres.

La clé de notre ambition et de notre performance ? Notre engagement à toujours apporter des solutions nouvelles tout en restant mobilisés au service de l'économie réelle.

C'est auprès de professionnels de haut niveau que vous pourrez découvrir et apprendre votre métier.

# Risks Corporate Banking



Structured Finance 

Legal Investment Banking

Fixed Income Markets Finance



L'INTRODUCTION DE PRADA A LA BOURSE DE HONG KONG, UN BEL EXEMPLE DE COOPERATION INTERNATIONALE.



**Arnaud,**  
Responsable mondial secteur Luxe,  
Spiritueux et Cosmétiques,  
Global Investment Banking

- > **Mon profil** : diplômé de l'IEP Paris en 1990, j'ai rejoint la Banque d'Investissement en 1995. Après 8 ans aux États-Unis, de 2000 à 2007, je suis rentré en France et j'ai pris la responsabilité au sein de la Banque d'Investissement du secteur Luxe, Spiritueux et Cosmétiques.
- > **Un de nos récents succès** : nous sommes devenus le banquier principal de Prada il y a 7 ans après une période d'une dizaine d'années au cours de laquelle nous accompagnions la famille Prada dans le développement de leur entreprise. L'introduction de Prada à la Bourse de Hong Kong a été réalisée grâce à une forte coopération des équipes impliquées : Coverage à Milan, Equity Capital Markets à Paris et CLSA. Nos équipes Juridique, Conformité, Risques et Credit Portfolio Management nous ont apporté leur expertise et leur support tout au long du déroulement de cette opération.  
Cette transaction fait de nous l'une des toutes premières banques de haut de bilan dans le secteur du Luxe (nous avons également conseillé en 2011 LVMH dans son acquisition de Bulgari) et sur les opérations d'introduction en bourse de sociétés européennes en Asie (L'Occitane en 2010, Prada en 2011).



# Diversité et complémentarité de nos métiers

NOTRE FORCE, C'EST LA COMPLÉMENTARITÉ DE NOS EXPERTISES ET DE NOS MÉTIERS, DANS UN ENVIRONNEMENT MULTICULTUREL.

En France comme à l'international, notre **Banque d'Investissement** développe la relation avec nos grands clients corporates et institutions financières ; notre **Banque de Financement** les conseille et structure les crédits ; notre **Banque de Marchés** regroupe l'ensemble des activités de trading, de vente et de recherche.

Ces équipes s'appuient, à chaque étape de leurs transactions, sur un réseau interne d'expertises qui jouent un rôle essentiel dans leur performance : équipes juridiques, IT, Risques, Finance, Conformité...

La plupart de nos opérations font intervenir des équipes réunissant des métiers différents dans plusieurs pays du monde. La cohésion et la coopération de ces équipes sont déterminantes pour la qualité et la solidité du lien établi avec nos clients.

Le partage d'informations et la reconnaissance par chacun des expertises des autres métiers de la banque créent des opportunités et permettent d'enrichir notre offre auprès de nos clients. C'est également, pour nos collaborateurs, un moyen de développer leurs compétences et d'évoluer.

J'APPRECIÉ BEAUCOUP MES RESPONSABILITÉS  
ET L'AUTONOMIE DONT JE DISPOSE.



**Samuel,**  
ALM Officer en charge des modèles  
de liquidité, département Finance

- > **Mon profil :** mes missions consistent à créer et suivre des indicateurs de gestion de la liquidité. Je suis arrivé à ce poste il y a 3 ans et demi, au moment où la Banque revoyait tout son modèle. Je travaille en étroite relation avec l'ensemble des métiers pour mieux comprendre les variations de leurs consommations de liquidité. Je développe ainsi mes contacts dans la banque, tout en approfondissant mes connaissances. Être impliqué dans tout le processus décisionnel, avec la trésorerie et les risques, est une opportunité exceptionnelle pour un junior.
- > **Mon expérience :** j'ai commencé par un V.I.E. à New York chez Crédit Agricole CIB, sur l'optimisation des portefeuilles de hedge credit. Partir à l'étranger et découvrir d'autres manières de travailler, surtout dans une ville aussi passionnante, a été une expérience très enrichissante. À mon retour à Paris, j'ai participé au transfert de l'outil que nous avons développé à New York. J'ai ensuite été embauché en CDI comme ALM Officer en charge des modèles de liquidité.
- > **Mon rêve :** pouvoir travailler sur le marché Forex.



1 000 stagiaires dans le monde

••••• dont 500 en France

200 alternants en France

120 V.I.E.



MON METIER ? VEILLER AU RESPECT DES PROCEDURES EN MATIERE DE LUTTE CONTRE LE BLANCHIMENT D'ARGENT ET DE CONFLITS D'INTERETS.



Laure,  
Contrôleur interne,  
département Conformité

- > **Mon profil** : j'occupe un poste à double responsabilité, je partage mon temps entre le secrétariat général de la conformité et le contrôle interne. La transversalité de mes missions et les échanges, tant avec les métiers qu'avec les entités de Crédit Agricole CIB à l'international, font appel à des qualités de communication, d'adaptation et de rigueur.
- > **Mon expérience** : j'ai réalisé un Master 2 en droit pénal financier en alternance chez Crédit Agricole CIB. Cette formation en apprentissage a été un réel plus dans mon cursus qui avait été jusqu'alors très académique malgré des stages en cabinets d'avocats. J'étais donc bien préparée à prendre en charge cette fonction à double facette.
- > **Mon rêve** : profiter d'opportunités de carrière à l'international dans mon domaine : la conformité.

L'INTENSITE DE LA NEGOCIATION !



Antoine,  
Vendeur de produits de trésorerie  
(Sales), Global Markets Division

- > **Mon profil** : ce qui me motive, c'est de côtoyer des équipes internationales et des profils très différents. Je propose une grande variété de produits à mes clients et la négociation fait partie de mon quotidien, c'est un moteur pour moi !
- > **Mon expérience** : j'ai fait mon stage de fin d'études en trésorerie chez Crédit Agricole CIB à Paris. J'ai ensuite rejoint les équipes de ce même département à New York dans le cadre de mon V.I.E. Embauché depuis janvier 2011 dans les équipes de Global Markets Division à Londres, je commercialise des produits de placements auprès d'investisseurs institutionnels afin d'apporter des ressources en liquidité à la Banque. J'aime la relation que j'ai nouée avec mes clients : sociétés de gestion, compagnies d'assurance, banques centrales et entreprises.
- > **Mon rêve** : continuer mon parcours à l'international, me familiariser avec d'autres produits et pourquoi pas encadrer une équipe !



# Notre politique de recrutement

LES JEUNES TALENTS SONT AU CŒUR DE LA POLITIQUE DE RECRUTEMENT DE CRÉDIT AGRICOLE CIB.

**Étudiants et jeunes diplômés**, vous serez accompagnés dans la découverte et l'apprentissage de métiers complexes et exigeants. Nous veillons à vous intégrer à nos équipes et à vous confier, au fur et à mesure de votre progression, des missions responsabilisantes qui vous préparent à devenir solides et autonomes.

Avec nous, vous développez vos compétences techniques, votre esprit d'équipe et de coopération. Vous bâtissez votre réseau professionnel en participant à des projets internationaux dans un environnement multiculturel. Vous vous ouvrez ainsi des perspectives d'évolution dans notre Banque.

**Stagiaires et alternants**, il vous appartient, grâce à vos qualités et votre motivation, de rejoindre, à l'issue de votre formation, le vivier de jeunes potentiels que nous avons constitué. En 2012 par exemple, plus de la moitié des jeunes que nous avons recrutés en France provenait de ce vivier.

Par la suite, nos Responsables des Ressources Humaines vous accompagnent dans le développement de votre carrière en fonction de vos demandes et des opportunités. Les plans de formation vous permettent de développer vos compétences techniques et managériales

et peuvent vous préparer à des mobilités vers d'autres fonctions en France ou à l'international.

Rejoindre Crédit Agricole CIB, c'est aussi rejoindre le groupe Crédit Agricole et bénéficier des opportunités d'évolution qu'un groupe leader, rassemblant 150 000 collaborateurs, peut offrir.



**60%** de nos recrutements concernent les **fonctions supports** (Risques, IT, Conformité, Contrôle Permanent...) et **40%** nos métiers du **front office**.

A L'ISSUE DE MON V.I.E. A NEW YORK, J'AI ÉTÉ RECRUTE EN CDI A PARIS.



**Jean-François,**  
Analyste en Fusions et Acquisitions (M&A), Global Investment Banking

- > **Mon profil** : analyste en Fusions et Acquisitions depuis un an et demi, je viens de rejoindre le bureau de Paris, après un V.I.E. au sein de l'équipe M&A de New York. J'aime mon métier car il est exigeant et ne laisse pas de place à la routine. Nous produisons chaque jour des analyses pour nos clients dans des délais très courts. Ces conseils portent sur la cession d'une filiale, la fusion avec un concurrent ou encore l'acquisition d'une entreprise plus petite. C'est très stimulant !
- > **Mon expérience** : pour donner le meilleur conseil à nos clients, nous devons bien connaître leurs secteurs d'activité et en comprendre les enjeux. Cette dimension stratégique est l'un des aspects les plus intéressants de mon poste car il faut jongler entre différents secteurs, différentes entreprises et différentes problématiques. De plus, je travaille souvent avec des clients étrangers, américains ou asiatiques par exemple. J'aime cette dimension internationale et multiculturelle, que j'appréciais déjà à New York.
- > **Mon rêve** : j'aimerais continuer à découvrir le monde et, pourquoi pas, d'ici quelques années, repartir travailler à l'étranger, à Hong Kong ou São Paulo par exemple.

Gestion des risques

Systèmes d'information

Conformité

Syndication



Banque commerciale



Marchés de capitaux

Banque d'investissement

Financements structurés







Welcome. Everywhere. Everyday.\*

[www.ca-cib.fr](http://www.ca-cib.fr)