

NEWEDGE : UN NOUVEL ACTEUR DANS LE MONDE DU COURTAGE

Paris, 22 janvier 2008 -- Newedge, acteur mondial de premier plan dans les services de courtage, présente aujourd'hui à la presse les raisons qui ont conduit à sa création ainsi que ses axes et perspectives de développement. A cette occasion, Newedge dévoile également son identité visuelle, son positionnement, sa campagne publicitaire de lancement et son site Internet (www.newedgegroup.com), illustrant sa stratégie de marque innovante.

Newedge, détenue conjointement à 50/50 par Société Générale et Calyon, la banque de financement et d'investissement du groupe Crédit Agricole, est le fruit de l'alliance entre les sociétés de courtage Fimat et Calyon Financial. Marc Litzler, Directeur général de Calyon, et Philippe Collas, Directeur général adjoint de Société Générale, occuperont respectivement, pour les deux années à venir, la Présidence et la Vice-Présidence de Newedge. Ces fonctions seront exercées en alternance, en rotation tous les deux ans, par Société Générale et Calyon. Patrice Blanc, précédemment Président et Directeur Général de Fimat, occupe le poste de Directeur Général de Newedge ; Rick Ferina, précédemment Président et Directeur général de Calyon Financial, occupe celui de Directeur général adjoint.

Tout en ayant un mode de fonctionnement indépendant, Newedge bénéficie de la qualité de la notation de Société Générale et de Calyon. Fort de son statut bancaire, Newedge offre la garantie d'une solidité financière à ses clients, notamment en matière de financement et sur l'activité de *cross-margining*. La complémentarité des deux anciennes sociétés combinées en termes de produits, de services et de présence géographique, donne à Newedge une base de revenus particulièrement diversifiée qui devrait lui permettre de renforcer sa compétitivité et la qualité de ses résultats à venir.

Ayant une position dominante dans son cœur de métier - Futures Commission Merchant (FCM) - Newedge se classe parmi les 5 premiers acteurs mondiaux de l'exécution et de la compensation sur l'ensemble des 10 plus importantes Bourses d'échanges. Sur une base pro forma, Newedge a généré en 2007 plus d'un milliard d'euros de chiffre d'affaires et exécuté plus de 5 millions de contrats par jour en moyenne.

La stratégie de Newedge est de répondre aux besoins croissants de ses clients. Autour d'une offre classique sur les contrats à terme, les options, les produits sur actions, devises, taux et en matière de produits traités de gré à gré (OTC), Newedge propose à sa clientèle un ensemble de services à valeur ajoutée dans les domaines de l'exécution, de la compensation et du *prime brokerage*. Fort de sa position dominante sur son métier de FCM, Newedge a pour ambition de diversifier son offre de services de *prime brokerage* à de nouvelles classes d'actifs (dont les actions, les produits de taux, les devises et les matières premières) et de développer de nouvelles activités à partir de sa plate forme électronique de négociation.

Newedge s'appuie sur un puissant réseau international de 25 implantations dans 17 pays, et offre à ses clients l'accès à plus de 70 marchés dans le monde. Les 3000 collaborateurs de Newedge sont présents sur des places stratégiques afin de pouvoir répondre, 24 heures sur 24, aux attentes de leurs clients – institutions financières, *hedge funds*, gérants d'actifs, professionnels de marché et grandes entreprises.

S'exprimant sur la vision stratégique des dirigeants de Newedge, son Président, Marc Litzler a déclaré :
"Au moment où les échanges mondiaux sont bouleversés par le double mouvement de globalisation et de consolidation du secteur, l'alliance entre Fimat et Calyon Financial donne naissance à un acteur indépendant et unique dans le monde du courtage. Nous voulons renforcer le leadership de Newedge et sommes confiants dans la capacité du Groupe à doubler ses résultats au cours des trois prochaines années. S'appuyant sur les bénéfices de la complémentarité des deux entités combinées et sur le leadership déjà établi sur son cœur de métier, Newedge a pour ambition d'occuper une place de premier plan sur le métier porteur du prime brokerage. Le moment venu et tout en continuant à soutenir le

développement de la société, les actionnaires espèrent introduire en Bourse la nouvelle entité dans un délai de 18 à 24 mois.”

Commentant les raisons qui ont conduit à la création de Newedge et ses perspectives de développement, Patrice Blanc, Directeur général, a précisé:

“La création de Newedge ne pouvait se faire à un meilleur moment. Nous sommes convaincus que nos activités recèlent un potentiel de développement considérable. Nous opérons dans un secteur en mutation rapide et les incertitudes liées à l’environnement économique actuel créent de nombreuses opportunités pour Newedge.

Face à la mondialisation des marchés et à l’explosion des volumes de transactions, disposer d’une taille critique est un facteur fondamental pour conserver une position de premier plan : elle nous permet de mettre en place les importants pools de liquidité dont nos clients ont besoin.

Newedge est aujourd’hui sur la voie d’une croissance offensive. Notre stratégie est centrée sur les besoins de nos clients, auxquels nous proposons nos services de courtage sur une large gamme de catégories d’actifs partout où ils le souhaitent dans le monde. Newedge est un nouvel acteur innovant, tourné vers la croissance et la conquête, et porté par une culture de partenariat avec ses clients.”

Contacts Newedge

Paris: Jean-Christophe Huertas, Directeur de la Communication et de la Marque, +33 155 07 20 51, Jean-christophe.huertas@newedgegroup.com

Londres: Siobhan Janaway, +44 207 676 8051, siobhan.janaway@newedgegroup.com

Chicago: Barry Neumann, +1 312 441 4564, barry.neumann@newedgegroup.com

New York: Nachamah Jacobovits, +1 646 557 8101, nachamah.jacobovits@newedgegroup.com

Hong Kong: Florence Macaire, tel: +852 3657 8947, florence.macaire@newedgegroup.com

Contacts Brunswick

Paris: Agnès Catineau, +33 1 53 96 83 84, acatineau@brunswickgroup.com

London: Helen Barnes, +44 207 396 7420, hbarnes@brunswickgroup.com / Alison Poole, +44 207 396 7416, apoole@brunswickgroup.com

New-York: Elizabeth Patella, +1 212 706 7879, epatella@brunswickgroup.com

Hong Kong: Peter Sjoval, +852 3512 5022, psjoval@brunswickgroup.com

Tokyo: John Sunley, +81 3 5425 7220, jas@ashton.jp

Cantos

Une interview vidéo de Patrice Blanc est disponible sur les sites Internet: <http://www.newedgegroup.com> et <http://www.cantos.com>

A propos de Newedge:

Newedge, joint venture à 50/50 entre Société Générale et Calyon, est un acteur de référence dans le monde du courtage sur l’ensemble des classes d’actifs. Newedge détient une position de leader mondial dans l’exécution et la compensation des produits dérivés listés. Fort d’un réseau international de 25 implantations dans 17 pays, Newedge offre à sa clientèle une gamme complète de services de compensation et d’exécution sur les options et contrats à terme de produits financiers et de matières premières ainsi que sur les produits de taux, de change, les actions et les matières premières traitées de gré à gré (OTC). Newedge propose également un ensemble de services à valeur ajoutée tels que le prime brokerage, le financement d’actifs, une plateforme électronique de négociation et de routage d’ordres, du cross margining, le traitement et le reporting centralisé des portefeuilles clientèle. Newedge permet à sa clientèle institutionnelle d’accéder à plus de 70 marchés actions et dérivés dans le monde. Les 3 000+ collaborateurs de Newedge constituent une équipe internationale et unie capable de répondre de manière innovante aux besoins croissants de sa clientèle dans un environnement de marché en évolution rapide. Pour plus d’informations concernant Newedge Group : www.newedgegroup.com

Newedge fait référence à l’ensemble des filiales et succursales de Newedge Group. Seuls Newedge USA, LLC et Newedge Financial Inc. sont membres de la FINRA et de la SIPC (bien que la SIPC ne couvre que les transactions et positions sur titres). Newedge Group (Succursale de Londres) et Newedge Group (Succursale de Francfort) ne traitent pas avec ou pour le compte de clients «Non-professionnels» (tels qu’ils sont définis par la directive MIF). Seul Newedge Canada Inc. est membre du CIPF. Tous les services ne sont pas disponibles auprès de toutes les entités ou de tout le personnel de Newedge. Pour plus d’informations, consultez votre bureau local.